





# Über uns

Wir sind ein familiengeführtes, mittelständisches Unternehmen mit Hauptsitz in Nürnberg und blicken auf knapp 40 Jahre Erfahrung in der Personaldienstleistungsbranche zurück. Unser Unternehmen vereint die Werte eines traditionsreichen Betriebs mit der Energie und Dynamik eines Start-ups. Wir bieten ein modernes und flexibles Arbeitsumfeld, in dem Engagement und Eigeninitiative geschätzt werden.

## Niederlassungsleiter (m/w/d)

(1075)

 Standort: Wiesbaden  Anstellungsart(en): Vollzeit  Arbeitszeit: 35 - 40 Stunden pro Woche   
Gehaltsspektrum: 4500 - 5500 Euro pro Monat

### Gestalten Sie unsere Expansion mit

Im Zuge unseres Wachstums und der geplanten Expansion sind wir auf der Suche nach einem/einer erfahrenen Niederlassungsleiter/-in (m/w/d) aus Mainz, Wiesbaden oder der umliegenden Region. Idealerweise verfügen Sie über einen etablierten Kundenstamm sowie ein weitreichendes Netzwerk in dieser Region.

### Ihre Aufgaben

- **Aufbau und Leitung** unserer neuen Niederlassung in Wiesbaden/Mainz von Grund auf.
- **Akquise und Betreuung** von Bestands- und Neukunden, unter Nutzung Ihres bestehenden Kundennetzwerks in der Region.
- **Führung und Entwicklung** des internen Teams sowie der externen Mitarbeiter.
- **Verantwortung für die Budgetplanung und das Kostenmanagement** des Standorts, einschließlich regelmäßiger Berichterstattung an die Geschäftsleitung.
- **Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien**, um nachhaltiges Wachstum zu erzielen.
- **Operative Umsetzung** und Sicherstellung unserer hohen Dienstleistungsstandards.
- Enge Zusammenarbeit mit der Geschäftsleitung und aktive Mitgestaltung der Unternehmensstrategie.

### Ihr Profil

- Langjährige Erfahrung in der Personaldienstleistungsbranche, idealerweise mit Schwerpunkt in der Region Wiesbaden/Mainz.
- Ein **ausgeprägtes Kundennetzwerk** sowie nachweisbare Erfolge im Vertrieb.
- **Hands-on-Mentalität** und die Fähigkeit, Herausforderungen eigenständig und pragmatisch zu lösen.
- Erfahrung in der Führung von internen und externen Teams, gepaart mit hoher sozialer Kompetenz und Motivationsfähigkeit.
- Fundierte Kenntnisse im **Budgetmanagement** und ein ausgeprägtes Zahlenverständnis.
- Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick und ein ausgeprägtes unternehmerisches Denken.
- Reisebereitschaft innerhalb der Region sowie einen gültigen Führerschein.

### Wir bieten Ihnen

- Eine **attraktive Vergütung** mit einem individuellen Provisionssystem.
- Einen Firmenwagen der Klasse BMW 3er oder 4er, Audi A4 oder A5, Mercedes C-Klasse oder vergleichbar, auch zur privaten Nutzung.
- Modernes Diensthandy und Dienstlaptop.
- Ein motivierendes Arbeitsumfeld in einem **jungen und dynamischen Team** mit flachen Hierarchien.
- Die Möglichkeit, eigenverantwortlich einen Standort aufzubauen und aktiv an der Entwicklung unseres Unternehmens mitzuwirken.

## Interessiert?

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung, inklusive Lebenslauf und relevanter Unterlagen.

### **Kontakt:**

Ihab Kasabbachi

Head of Operations

E-Mail: [ihab.kasabbachi@eisen-services.com](mailto:ihab.kasabbachi@eisen-services.com)

**Gestalten Sie Ihre Zukunft mit uns – und lassen Sie uns gemeinsam erfolgreich sein!**

**Abteilung(en):** Kaufmännisch

**Art(en) des Personalbedarfs:** Neubesetzung

[Impressum](#)